



Formation pratique aux achats

Objectifs : Savoir appliquer des méthodes et utiliser des outils performants en vue d'optimiser les coûts, les délais et la qualité des achats. Préparer et mener une négociation selon des objectifs pré-définis. Suivre les engagements pris.	Personnes concernées Acheteurs débutants ou non, assistants – achats, toute personne en charge des achats dans son entreprise souhaitant acquérir les bonnes pratiques à mettre en œuvre au quotidien. Pré requis : Aucun.
PROGRAMME	PEDAGOGIE
<p>~ Rôle de l'acheteur</p> <ul style="list-style-type: none">✚ Connaître son environnement✚ Définir ses missions✚ Maîtriser les outils <p>~ Les étapes de l'acte d'Achat</p> <ul style="list-style-type: none">✚ Analyser le besoin✚ Faire du sourcing : recherche, pré-ciblage et évaluation des fournisseurs✚ Consulter les fournisseurs retenus et dépouiller les offres✚ Préparer sa négociation✚ Négocier✚ Analyser la négociation <p>~ Les aspects juridiques</p> <ul style="list-style-type: none">✚ Les contrats et ses clauses fondamentales✚ Les différents types de commandes et leurs spécificités <p>~ Le suivi des fournisseurs</p> <ul style="list-style-type: none">✚ La mesure des performances✚ La gestion des aléas	<p>Le Formateur Formateur expérimenté avec une longue expérience dans le domaine des achats. Méthodes pédagogiques Cas concrets avec travaux en sous-groupes, exposés vivants, participation active des participants. Ce stage peut être suivi par un accompagnement Coaching Individuel. Coaching d'équipe. Modalités d'évaluation Tests de contrôle des connaissances à l'aide de QCM.</p> <p><u>Intra entreprise</u> Lieu de formation : dans la ville de votre choix.</p> <p><u>Inter entreprises</u> Tarif par personne</p>
	3 jours
	1 550 €
	Réf : AC076

Organisme de formation PROFORMALYS – Formation Achats partout en France