

Aspects juridiques des achats

<p>Objectifs : Connaître les définitions juridiques des types de contrats et leurs spécificités. Maîtriser le risque contractuel de l'acheteur, en prévoyant les clauses adéquates du le contrat, dès la phase pré-contractuelle d'évaluation et de sélection des fournisseurs. Savoir rédiger un contrat d'achat, un contrat de sous-traitance et un contrat de prestations de services.</p>	<p><u>Personnes concernées :</u></p> <p>Responsables d'achats, acheteurs et "décideurs" en charge de négocier et contracter avec leurs sous-traitants, prestataires de services ou fournisseurs.</p> <p>Pré requis : Aucun</p>
<p>PROGRAMME</p>	
<p>~ Journée 1</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Quizz de connaissances sur les contrats d'achat et analyse détaillée des réponses ✚ Les divers types de contrats d'achat ✚ La formation du contrat ; les preuves du contrat ✚ Les éléments indispensables pour créer une commande ✚ Les risques les plus fréquents à l'achat et les moyens contractuels de les éviter ✚ Les clauses importantes dans un contrat d'achat de biens ou de services ✚ Le débat entre les CGV du vendeur et les CGA de l'acheteur 	<p style="text-align: center;">PEDAGOGIE</p> <p>Le Formateur Ancien responsable Achats.</p> <p>Parcours pédagogique</p>  <p>Avant la session, un dossier de réflexion est proposé aux futurs participants Présentation/ animation avec PowerPoint Exemples concrets Travaux de groupes Modalités d'évaluation Tests de contrôle des connaissances à l'aide de QCM. Intra entreprise Lieu de formation : dans la ville de votre choix. Tarif inter entreprises par personne</p>
<p>~ Journée 2 : approfondissement de clauses spécifiques</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Les garanties ✚ La non-conformité (selon Convention de Vienne) ✚ Le rôle des Incoterms ✚ Le transfert de propriété ✚ Les obligations de moyens et de résultats ✚ Le délit de marchandage et le prêt de main d'œuvre illicite ✚ La sous-traitance de marché (loi 1334 du 31/121/75) ✚ Résolution et résiliation ✚ Indexation des prix ✚ Confidentialité, non-sollicitation, ✚ Etc.... 	
<p><i>Au cours des deux journées, des cas réels et vécus apportés par les participants seront examinés en sous-groupe et commentés par l'intervenant.</i></p>	<p style="text-align: center;">2 jours</p> <p style="text-align: center;">1 150 €</p> <p style="text-align: center;">Réf : AC074</p>

Organisme de formation PROFORMALYS – Formation Achats partout en France