



Maîtrisez les achats internationaux

Objectifs : Savoir profiter d'opportunités d'achats de plus en plus lointaines en minimisant les coûts et en maîtrisant les risques.	Personnes concernées Toute personne devant acheter en dehors de France et estimant ne pas savoir comment le faire Pré requis : aucun
PROGRAMME	
~ Problématique courante - L'ouverture européenne, l'émergence de fournisseurs à bas coûts, la pression sur les prix poussent les entreprises à profiter d'opportunités d'achats de plus en plus lointaines. - L'extension de l'Europe à 25 pays a facilité la circulation des biens entre de nombreux pays presque sans formalités douanières <i>Mais de nombreux problèmes subsistent</i> - Un grand nombre d'acheteurs et approvisionneurs hésitent à parler un anglais commercial qu'ils jugent inaccessible - Les termes commerciaux (INCOTERM), les méthodes de paiement, le dédouanement sont sources de confusion - Les risques liés aux relations avec des partenaires lointains rendent nécessaires l'établissement de contrats. Mais les termes nécessaires, les juridictions applicables, les formulations correctes sont souvent perçus comme des zones d'ombre - Il existe de nombreuses façons d'optimiser le coût des achats à l'étranger, mais toutes ne sont pas connues ~ Réponses appropriées <i>Former vos équipes pour:</i> - Utiliser une démarche rapide, mais intensive pour la recherche et la qualification des meilleurs fournisseurs étrangers - Anticiper les risques - Utiliser une méthodologie de sécurisation des approvisionnements, notamment en termes de qualité - Calculer et optimiser les coûts - Connaître les principaux termes et concepts employés, leur signification, leur portée - Reconnaître les acteurs essentiels et savoir leur parler - Maîtriser l'essentiel de la langue anglaise appliquée au commerce, c'est à dire, en général, se décomplexer vis-à-vis de connaissances qu'ils ont et n'osent pas mobiliser - Déterminer les conditions d'achats et de paiement - Déterminer les clauses des différents contrats d'achats - Analyser en toute transparence la réalité des gains financiers ~ Bénéfices attendus - Réduction des coûts - Accès à de nouveaux types de produits - Sécurité des approvisionnements - Sécurité des paiements	PEDAGOGIE
	Le Formateur Spécialiste des Achats Méthodes pédagogiques Présentation et animation par un professionnel des achats En lancement de réunion: question aux élèves sur leurs parcours et problématiques spécifiques Guide visuel: présentation Powerpoint sur écran informatique Support aux participants: support de cours, bibliographie, liste de sites Internet Lexique des termes commerciaux anglais les plus courants Liste des INCOTERMS Exercices: étude de deux cas différents, pour lesquels les élèves définissent leur plan d'action. Modalités d'évaluation Tests de contrôle des connaissances à l'aide de QCM. Intra entreprise Lieu de formation : dans la ville de votre choix. Inter entreprises Tarif par personne
	2 jours 1 150 € Réf : AC084

Organisme de formation PROFORMALYS – Formation Achats partout en France