

Les aspects juridiques et contractuels des achats

Objectifs : Apprendre à rédiger et suivre son contrat en maîtrisant les bases juridiques et en connaissant les responsabilités de l'acheteur. Savoir élaborer un contrat d'approvisionnement à partir d'exercices pratiques. Verrouiller les relations contractuelles avec vos fournisseurs en maîtrisant les principes généraux du droit douanier et en utilisant au mieux les dispositions contractuelles pour se prémunir en cas de litige.	Personnes concernées Directeur et responsables des achats, assistants des achats, chefs de projet, acheteurs projet, juristes intervenant dans la validation ou la contractualisation des achats, responsables des services généraux et des services logistiques, fonctions liées à l'international. Pré requis : Une expérience de la fonction achat ou des contacts avec les fournisseurs.
PROGRAMME	PEDAGOGIE
1^{ère} Journée : REDIGER ET SUIVRE SON CONTRAT Evaluer la responsabilité juridique du responsable des achats × Définir le rôle du responsable des achats d'un point de vue juridique × Identifier vos responsabilités et la délégation des pouvoirs × Connaître les règles de droit touchant le responsable des achats Préparer la phase préalable à l'acte contractuel d'achat × Comment lancer un appel d'offres × Comment rédiger ou interpréter des conditions générales d'achat et de vente Les engagements du responsable des achats × Acquisition de quelques réflexes juridiques indispensables : × L'obligation précontractuelle de renseignement × Les publicités × Les documents contractuels × La preuve en matière commerciale Assurer le suivi de la relation contractuelle × Évaluer le risque d'une acceptation tacite × Gérer les conflits : l'exception d'inexécution × Identifier les cas de force majeure × Rédiger les courriers et procès-verbaux × Connaître les conditions de cession du contrat × Appréhender les formes de variation des prix Les formes de coopération susceptibles d'être rencontrées par le directeur des achats dans la pratique × Maîtrise d'œuvre : diriger et coordonner vos prestations × Co-traitance : évaluer les risques liés à la solidarité des co-traitants × Sous-traitance : délimiter les obligations légales de l'entrepreneur principal et des sous-traitants × Facilities management : infogérance, externalisation Exercice pratique : élaborer un contrat d'approvisionnement <i>Cette partie se déroulera de manière interactive entre le formateur et les participants, permettant à chacun d'élaborer un contrat de toutes pièces et de définir les différentes obligations contractuelles. Ils tenteront de déterminer successivement :</i> × L'impact d'une obligation de moyens ou de résultats × Les garanties légales et contractuelles : la garantie légale des vices cachés, la garantie contractuelle	Le Formateur Juriste spécialisé et ancien avocat pénaliste. Méthodes pédagogiques  Définition des objectifs et des pratiques des participants. Pédagogie interactive de QCM et d'identification des problèmes intégrant de courtes périodes magistrales. Enseignement basé sur des cas précis liés à la vie de l'entreprise. Utilisation des documents internes. Cas pratiques et exercices. Modalités d'évaluation Tests de contrôle des connaissances à l'aide de QCM. Intra entreprise Lieu de formation : dans la ville de votre choix. Inter entreprise Tarif par personne 2 jours 1 150 € Réf : AC090

- ✕ Les délais et pénalités
- ✕ Les délais de livraison
- ✕ Les délais de paiement négociables
- ✕ La facturation
- ✕ Les obligations légales en matière de facturation
- ✕ Les mentions obligatoires à porter sur la facture
- ✕ Le transfert de propriété : les biens corporels, les biens incorporels

2nd Jour : VERROUILLER LES RELATIONS CONTRACTUELLES AVEC VOS FOURNISSEURS

Les critères douaniers du choix d'un fournisseur

- ✕ Maîtriser les principes généraux du droit douanier
- ✕ Le droit communautaire et le droit national, les relations entre les tarifs douaniers et les accords internationaux
- ✕ Mesurer l'importance du choix d'un pays d'origine : le dilemme CEE - hors CEE, connaître les règles d'origine des relations préférentielles
- ✕ Evaluer la valeur en douane des marchandises importées grâce aux méthodes comparatives, déductives, calculées ou de dernier recours
- ✕ Identifier la notion et l'importance du classement tarifaire
- ✕ Connaître les mesures de protection commerciale
- ✕ Dumping et contingents

Connaître les modalités pratiques des critères douaniers

- ✕ Identifier l'utilisation des 3 régimes suspensifs :
 - l'entreposage
 - l'utilisation
 - la transformation
- ✕ Maîtriser vos relations avec les commissaires en douane et le contentieux douanier

Les critères du droit économique du choix d'un fournisseur

Le droit économique fournit à l'acheteur des instruments précieux de connaissance des conditions commerciales du fournisseur.

Les participants examineront à partir de nombreux exemples de jurisprudence :

- ✕ Le débat cgv/cga
- ✕ La règle de non-discrimination
- ✕ La règle de transparence précontractuelle
- ✕ Les règles de facturation

Repérer les clauses anticoncurrentielles

- ✕ Les clauses d'exclusivité
- ✕ Les clauses de non-concurrence
- ✕ L'interdiction d'exporter

Comment utiliser au mieux les dispositions contractuelles pour se prémunir en cas de litige

- ✕ Les mises en demeure et sommation
- ✕ L'exécution forcée
- ✕ Cerner les causes possibles de responsabilité : jusqu'où peut-on aller ? que peut-on réclamer ?