



Transactions immobilières : bases juridiques

Objectifs : Acquérir les bases indispensables du droit immobilier. Rédiger les contrats et maîtriser les conséquences du contrat.	Personnes concernées Négociateurs d'agences immobilières, Chefs d'agences.
PROGRAMME	Pré requis : Aucun.
Le mandat <ul style="list-style-type: none">≡ Différents types de mandats≡ Clauses du mandat≡ Obligations du mandataire≡ Le démarchage : loi Neiertz≡ Les clauses particulières	PEDAGOGIE
Contrats et avant-contrats <ul style="list-style-type: none">≡ Lettre d'intention d'achat ou proposition d'achat≡ L'offre d'achat≡ La promesse de vente et le compromis de vente≡ Les engagements≡ Les apports de la loi SRU	Le Formateur Expert de l'immobilier.
Conséquences juridiques du contrat <ul style="list-style-type: none">≡ Conditions suspensives obligatoires ou facultatives≡ L'obligation de garantie≡ Le paiement du prix et la livraison≡ La vente forcée≡ Les frais d'actes.	Méthode pédagogique Méthode active et participative, jeux de rôle, mises en situation professionnelle Exercices d'application
	Modalités d'évaluation de la formation Attestation de formation ; évaluation des acquis à l'issue de la formation. Tests de contrôle des connaissances à l'aide de QCM.
	Intra Entreprise Lieu de formation : dans la ville de votre choix.
	Inter Entreprises Tarif par personne.
	1 jour
	650 € H.T.
	Réf : BTP155

Organisme de formation PROFORMALYS – Formations BTP partout en France

Formation *Transactions immobilières – Bases juridiques*

Tél. : 01 48 74 29 45 - Mail : contact@proformalys.com - Fax : 01 48 74 39 98
Toutes les formations BTP de notre organisme de formation sur www.proformalys.com