



La gestion du crédit documentaire

<p>Objectif : Savoir prendre en charge et gérer les crédits documentaires, anticiper sur les actions logistiques et administratives, les hiérarchiser.</p>	<p><u>Personnes concernées :</u> Toute personne travaillant dans le commerce international. Tout public occupant ou destiné à occuper la fonction d'assistant(e) export. Pré requis : Aucun.</p>
<p>PROGRAMME</p>	<p>PEDAGOGIE</p>
<p>1) <u>Le Crédit documentaire et le contrat de vente</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ La relation conditions de vente et conditions de paiement ✚ La place des incoterms (***) dans le déroulement du crédit documentaire ✚ Les obligations réciproques du vendeur et de l'acheteur sur le transport, l'assurance, les formalités de douane (***) et de contrôle. <p>2) <u>Les mécanismes du crédit documentaire</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Schémas de mise en place, d'ouverture et de réalisation des différents types de crédits ✚ Circuits des marchandises ✚ Circuits des documents ✚ Circuits de paiement <p>3) <u>Le Crédit documentaire et le contrat de transport</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Les instructions au transporteur (***) : comment les donner, les obligations et la responsabilité du transporteur. ✚ Les modalités de transport : organisation logistique(***)et choix des prestataires ✚ L'assurance transport : ce qu'il faut savoir. <p>4) <u>Le rôle et l'importance des documents dans le crédit documentaire</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ La rédaction des documents commerciaux : Facture pro-forma, facture commerciale (***), liste de colisage, bon de commande... ✚ Documents de transport et d'assurance : Titres de transport CMR, CIM, AWB, B/L, House Awb, FCR, FBL, bordereau d'instructions au transitaire... ✚ Documents douaniers et certificats d'origine : Factures douanières et consulaires, EUR1, ATR, C.O forme A, APR, certificat d'origine communautaire... ✚ Autres documents : Certificats d'inspection, d'empotage... <p>5) <u>Proposition d'une procédure interne d'ouverture de crédit documentaire version « Administration des ventes » et cas pratique</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Gestion d'une commande export depuis l'offre jusqu'à la réalisation du crédit documentaire autour d'un cas « épineux » ✚ Conclusion 	<p>Le Formateur Longue expérience dans le domaine de l'import-export et dans le domaine de la formation.</p> <p>Parcours pédagogique La démarche consiste à réaliser des apports théoriques pour une meilleure compréhension des enjeux. La richesse de la formation prendra une nouvelle dimension dans la restitution des travaux de groupes et dans les synthèses de l'animateur. Ce stage peut être suivi par un accompagnement Coaching Individuel Coaching d'équipe.</p> <p>Intra entreprise Lieu de Formation : dans la ville de votre choix.</p> <p>Tarif Inter entreprise par personne</p> <p style="text-align: center;">2 jours</p> <p style="text-align: center;">1 150 €</p> <p style="text-align: center;">Réf : CI029</p>