

Impact de Bâle II et III sur le financement des PME

<p>Objectif : Expliquer les principes de base de Bâle II et III. Aider les PME à se préparer à répondre aux exigences d'informations des banques. Détailler les principaux aspects utilisés par les banques pour évaluer et noter les PME. Fournir une démarche et des recommandations permettant aux PME d'évaluer leur préparation à l'obtention de financement après Bâle II et III.</p>	<p><u>Personnes concernées :</u> Dirigeants de PME-PMI Cadres administratifs et financiers de PME. Nouveaux managers.</p>
PROGRAMME	Pré requis : Aucun
<p>1) La présentation de la réglementation Bâle II et III</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Le cadre des accords ✚ Les trois piliers de Bâle II et III ✚ Les catégories de risque <ul style="list-style-type: none"> ❖ Le risque de crédit ❖ Le risque de marché ❖ Le risque opérationnel <p>2) Les approches du risque de crédit</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ L'approche standardisée ✚ L'approche de base ✚ L'approche avancée <p>3) Le traitement des PME par Bâle II et III</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Clients au détail <ul style="list-style-type: none"> ❖ Approche standardisée ✚ Entreprises <ul style="list-style-type: none"> ❖ Approche IRB <p>4) La préparation de la demande de financement</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ L'entretien ✚ Définition du besoin de financement ✚ La négociation (montage, durée, garanties) ✚ L'intérêt commercial pour le banquier <p>5) La notation</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ La notation : schéma ✚ La négociation : décision ✚ L'offre ✚ Le rating : élément clé de la relation <p>6) Les recommandations pour obtenir des crédits après Bâle II et III</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Problèmes rencontrés pour l'obtention d'un financement ✚ Les réponses aux attentes des banquiers après Bâle II et III ✚ Savoir améliorer les perspectives d'obtention ✚ Maîtrise des risques PME <p>7) Guide et test d'auto-évaluation pour la PME</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ La stratégie et les cibles de l'entreprise ✚ Le marché et la concurrence ✚ Les capacités de l'entreprise ✚ Le business-plan ✚ La gestion des risques économiques et financiers 	<p>PEDAGOGIE</p> <p>Le Formateur Issu du milieu financier. Très expérimenté en formation de cadres.</p> <p>Parcours pédagogique</p>  <p>La démarche consiste à réaliser des apports techniques et pratiques pour une meilleure compréhension des impacts de Bâle II. Des travaux individuels seront demandés pour une adaptation des contenus de la formation aux réalités des participants. Des mises en situation, étude de cas permettront de concrétiser l'utilisation de nouvelles pratiques dans la relation Banque-PME. Ce stage peut se dérouler sur trois jours pour approfondissement des techniques et pratiques. Coaching Individuel Coaching d'équipe.</p> <p>Intra entreprise Lieu de Formation : dans la ville de votre choix.</p> <p>Tarif Inter entreprises par personne</p>
	2 jours
	1 150 €
	Réf : GC034

Catalogue PROFORMALYS – 700 stages inter entreprises – partout en France

Tél : 01 48 74 29 45 - Mail : contact@proformalys.com - Fax : 01 48 74 39 98

Informations, dates de stage et inscriptions sur www.proformalys.com