

## Fédérer les hommes de l'entreprise : niveau 1

### Créer une dynamique de cohésion, devenir un manager coach

<p><b>Objectif :</b> Apporter les méthodologies et outils nécessaires à un management participatif. S'assurer une qualité relationnelle optimale. Piloter et motiver une équipe, créer la cohésion et développer une véritable dynamique du succès.</p>	<p><b>Personnes concernées</b></p> <p>Chef d'équipe, chef de service, manager et toute personne ayant des responsabilités d'encadrement.</p> <p><b>Pré requis :</b> aucun</p>
<p><b>PROGRAMME</b></p> <p><b>UN OUTIL PEDAGOGIQUE ET MANAGERIAL - LA PNL :</b> La PNL (Programmation Neuro-Linguistique) est une approche basée sur la cybernétique, la psychologie, la neurologie et la linguistique. Elle fut développée au début des années 70' par Richard Bandler, informaticien, et par John Grinder, linguiste, tous deux docteurs en psychologie diplômés de l'Université de Santa Cruz en Californie. Ces chercheurs ont créé une discipline ayant les mêmes racines philosophiques et scientifiques que les sciences cognitives, que le mouvement du potentiel humain et que la psychologie transpersonnelle. La PNL est devenue une discipline à part entière, s'intéressant exclusivement à l'étude du comportement humain. Elle cherche à comprendre l'humain dans son fonctionnement et son expérience subjective. La PNL souhaite découvrir comment on fait ce que l'on fait, ainsi qu'à maximiser notre potentiel. Elle cherche surtout à décoder notre expérience de vie afin de mieux percevoir la réalité qui nous entoure et ainsi profiter au maximum de ce que la vie a à nous offrir. Les mots clés de la PNL sont « apprendre », « ressource », « objectif », « ancrage », « expérience », « recadrage », « stratégie » et « résultat opérant ».</p>	<p><b>PEDAGOGIE</b></p> <p><b>Le Formateur</b></p> <p>Coach comportementaliste Consultante Formatrice</p> <p><b>Méthode pédagogique</b></p>
<div style="display: flex; align-items: flex-start;">  <p>Une démarche pédagogique constructive, orientée « potentiel », « développement » et « accompagnement individuel pour une réussite collective ». De véritables clés d'accès à l'encadrement des personnes sont ici dévoilées.</p> </div> <ul style="list-style-type: none"> <li> <b>Introduction : test d'auto-évaluation managériale, mieux se situer : les compétences d'un manager-coach</b></li> <li> <b>Travailler en équipe</b></li> <li> Identifier et apprendre à utiliser les processus de motivation dans le management d'équipe.</li> <li> La technique du DESC : Stratégie de gestion des situations conflictuelles, obtenir l'adhésion individuelle dans un cadre de réussite collective.</li> <li> La stratégie d'objectif : outil de réflexion et d'anticipation adapté au management.</li> <li> <b>Animation et encadrement d'équipe</b></li> <li> Apprendre à questionner, acquérir les attitudes de communication efficace, connaître les pièges de l'empathie, développer l'assertivité, recadrer sur les objectifs.</li> <li> <b>Mobiliser ses collaborateurs</b></li> <li> Une approche à partir des retours d'expériences</li> <li> Identifier les moteurs et freins de l'action, adopter une stratégie volontariste de motivation</li> <li> Pratiquer la délégation efficace, organiser son travail en établissant les priorités.</li> <li> Réussir ses réunions de travail et s'inscrire dans un cadre d'objectif.</li> </ul>	 <p>Séquence en alternance, projection d'un diaporama. Méthodologie, exercices en sous-groupes, ateliers de réflexion, supports d'application.</p> <p><b><u>Intra entreprise</u></b> Lieu de formation : dans la ville de votre choix.</p> <p><b><u>Inter entreprises</u></b> Tarif par personne</p>
	<p><b>3 jours</b></p> <hr/> <p><b>1 550 €</b></p> <hr/> <p>Réf : MA005</p>

**Organisme de formation PROFORMALYS – Formations Management partout en France**

Formation *Fédérer les hommes de l'entreprise*

Tél. : 01 48 74 29 45 - Mail : [contact@proformalys.com](mailto:contact@proformalys.com) - Fax : 01 48 74 39 98

Toutes les formations Management de notre organisme de formation sur [www.proformalys.com](http://www.proformalys.com)